

Erfolgreich verhandeln – Argumentation und Einflussnahme für Entscheider

Überblick

Erreichen Sie Ihre unternehmerischen Ziele durch geschicktes und kooperatives Verhandeln. Begeistern und überzeugen Sie Ihr Gegenüber für Ihre Sache. Vertrauen Sie auf eigene Fähigkeiten und trainieren Sie neue. Erweitern Sie durch den Besuch dieses Trainings Ihren eigenen Verhandlungsspielraum und erreichen Sie Ihre persönlichen Verhandlungsziele.



Dauer:
2 Tage



Preis:
1.180,00 € (1.404,20 € inkl. MwSt.)

Kursinhalt

Erfolgreich verhandeln – Argumentation und Einflussnahme für Entscheider

- kooperatives Verhandeln: Grundsätze, Ziel und Vorgehensweise
- Überzeugungskraft entwickeln
- Analyse von und Strategie für Verhandlungssituationen
- starke Argumente entwickeln und verwenden
- Einwandsbehandlung
- nützliche Kommunikationswerkzeuge
- Umgang mit den eigenen Triggerpunkten
- Struktur von Verhandlungsgesprächen

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte

AGM Kiel

Hopfenstraße 2c

24114 Kiel

Phone: 0431 55681231

Email: kiel@damago.de

